

2010 gegründet, betreut die Lewero GmbH ehrlich, zuverlässig und nachhaltig Unternehmen dabei Energie- und Wartungskosten zu senken. Neben der Kostensenkung bieten wir unseren Kunden einen Kundenservice, der den Entscheidern und Sachbearbeitern viele Stunden an Arbeitszeit einspart. Unsere Lieferanten werden nach Kriterien wie Nachhaltigkeit, finanzieller Stabilität, Innovationskraft und langjähriger Erfahrung ausgewählt. Mit dieser Strategie binden wir unsere Kunden partnerschaftlich und langfristig an uns.

Möchtest Du Teil dieses Teams werden und ein auf Work-Life-Balance ausgerichtetes Betriebsklima erleben? Dann bewirb Dich jetzt bei uns für die Position

## Agent Neukunden-Telefonakquise (m/w/d) (Vollzeit).

### Deine Aufgabe

- Du akquirierst Neukundentermine für den Geschäftsführer, später auch für den AD im B2B Bereich kleiner und mittelständischer Unternehmen. Deine Ansprechpartner sind Entscheidungsträger auf Leitungsebene in den Bereichen Beleuchtung und Energieeinkauf.
- Hierzu bringst Du Dein verbindliches und kompetentes KnowHow, positive Ausstrahlung und ein hohes Maß an Empathie gepaart mit einem Quäntchen Hartnäckigkeit mit. Ein „Nein“ am Telefon entmutigt Dich nicht, sondern spornt Dich an.
- Das Du Dich mit gängigen Anwendungen am PC auskennst und in Deutsch sehr gut ausdrücken kannst, ist selbstverständlich. LinkedIn Sales Navigator Kenntnisse sind von Vorteil.

### Wir bieten Dir

- Perfekte Work-Life-Balance! – Geregelter Arbeitszeiten von Montag bis Freitag von 8:00 bis 18:00Uhr geben Dir die Flexibilität auch einmal einen privaten Termin in Deiner 40 Stunden-Woche unterzubringen. Wochenendarbeit gibt es bei uns nicht!
- Nach dem Du die neuen Kollegen kennengelernt, Dich an Deinem Arbeitsplatz eingerichtet und alle Produkte im Detail kennengelernt hast, erfolgt eine individuelle Einarbeitung durch unseren Vertriebstrainer. Neben einer klassischen Schulung wirst Du per Videokonferenz flexibel unterstützt.
- Wir glauben an Belohnungen! Neben einem überdurchschnittlich hohen Grundgehalt kannst Du nach Erreichung Deiner Ziele durch Zusatzprovision Dein Gehalt in die Höhe schrauben.
- Dialer mögen wir nicht! Daher entscheidest Du bei uns wann Deine Telefonate losgehen. Zur Verfügung stehen Dir ein auf unsere Prozesse abgestimmtes CRM, Dein eigenes Büro mit ergonomischem Arbeitsplatz und eine moderne IT-Ausstattung.
- Deine eigene Minibar versorgt Dich mit Getränken und solltest Du einen Koffeinkick brauchen, steht Dir Deine eigene Nespresso Maschine am Arbeitsplatz zur Verfügung.
- Stau auf dem Weg zur Arbeit ist eher unwahrscheinlich. Direkt an der A45 auf dem Land gelegen, fährst Du meistens gegen den Berufsverkehr.
- Hältst Du Dich fit? Perfekt! Von uns gibt es einen Zuschuss zum Fitnessstudio und wenn Du möchtest auch VWL.
- Gute Ausstattung, guter Job! Du erhältst von uns ein Netbook und ein Firmenhandy. Über einen kleinen Elektroflitzer, der Dich sauber zur Arbeit und nach Hause bringt, sprechen wir mit Dir nach der Probezeit von 6 Monaten.
- Übrigens für einen Spaziergang im Grünen, steht unser kleiner Firmenhund Nena jeder Zeit voller Freude bereit.

Nun ist es an Dir! Schau Dir unsere Website und unser Geschäftsmodell an. Hast Du Ideen wie wir mit Dir noch erfolgreicher werden? Dann teile uns diese mit und sende jetzt Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [rs@lewero.de](mailto:rs@lewero.de) . Wir sind gespannt auf Dich!

Voraussichtliches Einstiegsdatum: 1.11.2020